

Area Export Manager Agro

Klimadan A/S i Ikast ønsker at forstærke sine salgsaktiviteter af varmepumpeløsninger til landbrugssegmenter i udvalgte eksportlande. Med reference til salgschefen søger Klimadan derfor en topmotiveret Area Export Manager til selvstændigt at bearbejde udvalgte europæiske og asiatiske markeder og samtidig indgå som en del af virksomhedens salgsteam indenfor teknisk salg til landbrugssegmentet.

Klimadan har en bred portefølje af løsninger til landbruget, og for den rette kandidat er der et godt potentiale i dette segment.

Du vil som Area Export Manager få det fulde ansvar for at drive og ikke mindst udvikle salget på udvalgte markeder i hhv. Europa, Østeuropa og Asien.

Jobbet indeholder:

- Area Export Management, herunder implementering af aktiviteter, prisstrategier og kampagner.
- Pleje af bestående og udvikling af nye kunder/ markeder.
- Introduktion af nyheder samt planlægning og deltagelse i messer og udstillinger.

Faglige kvalifikationer

- Forhandlingsvant ”hands-on” købmand med eksport salgserfaring.
- Dokumenteret succes med teknisk salg, herunder afslutning af større salgsprojekter.
- Forhåndskendskab til eller kan lære teknikken bag varmepumper og gyllekøling samt på sigt udføre diverse beregninger.
- Godt kendskab til IT.
- Dansk og engelsk på forhandlingsniveau i såvel skrift som tale.

Personlige kvalifikationer

- Struktureret, analytisk og vedholdende.
- Løsningsorienteret og forretningsmæssig tilgang.
- Relationsskabende, såvel internt som eksternt – formår at opbygge og vedligeholde gode relationer til dine samarbejdspartnere.
- Positiv med stor arbejdsglæde.
- Kvalitetsbevidst og arbejder tålmodigt med at skabe resultater.
- Indstillet på rejseaktivitet i niveauet 60-80 dage årligt.

Som udgangspunkt har du via din uddannelse eller erhvervserfaring en god forståelse for og tilgang til teknisk salg. Har du yderligere kendskab til landbrugssektoren eller en uddannelse her indenfor som f.eks. agrarøkonom eller landbrugstekniker, vil det kun blive betragtet som et plus.

Du tilbydes

En udfordrende og aktiv stilling, hvor du selv har ansvar for at præge og forme udviklingen på Klimadans eksport i landbrugssegmentet. Du vil således få et stort selvstændigt ansvar og samtidig blive en vigtig del af en ambitiøs virksomhed og salgsafdeling, der til stadighed udvikler sig.

Til stillingen er også knyttet gode løn- og ansættelsesvilkår, der forhandles efter kvalifikationer.

Har du lyst og energi til at prøve nye udfordringer, og mener du at have de rette kvalifikationer for at kunne skabe succes i stillingen som Area Export Manager Agro hos Klimadan, glæder vi os til at modtage dit CV.

Vær opmærksom på, at der løbende indkaldes til jobsamtaler, og at jobopslaget lukkes ned, så snart den rigtige kandidat er fundet. Måske det er dig?

Vi rekrutterer i samarbejde med SAM International.